

PHARMA
PRIVAT



Wissen

Dinge begreifen. Neues erfahren.

Seminare

2. Halbjahr 2011

Näher dran. Weiter vorn.

Max Jenne



Inhouse:

Neumünster

Lübeck

Lüneburg

e-learning

**KOMPAKT-
SEMINARE
S. 10**



Max Jenne

Näher dran. Weiter vorn.

Effektives Lernen durch unsere neuen Kompaktseminare!

Preise senken kann jeder! Schwierig ist es jedoch, den Apothekenkunden nachhaltig eine anspruchsvolle Beratungsleistung ohne Qualitätsverlust anzubieten. Gerade in Zeiten von Wechselfreudigkeit durch Preisdumping ist es umso wichtiger, den Apothekenkunden ein Gefühl von Beständigkeit und Vertrautheit zu geben. Deswegen bieten wir Ihnen im 2. HJ 2011 neben unseren bekannten pharmazeutischen Seminaren diverse Marketingseminare im Kundenbindungsbereich an. Weiterhin greifen wir das Thema Lagerwirtschaft auf, wo im Speziellen zur „Lagerung von Arzneimitteln“ nützliches Wissen vermittelt wird.

Außerdem können Sie durch unsere neuen Kompaktseminare an einem Nachmittag zwei Seminare besuchen. Aufgrund einer effektiven Seminarplanung sparen Sie Zeit, Anfahrtskosten und Seminar-kosten. **Nutzen Sie unser Seminarangebot für Ihren Erfolg! Wir freuen uns auf Sie!**

Kennen Sie schon unsere e-learning Seminare? Wir bieten Ihnen zusätzlich zu unseren inhouse Seminaren die Möglichkeit an, im Internet in einem virtuellen Seminarraum an e-learning Seminaren teilzunehmen. Holen Sie sich Ihre Referenten per Internet in Ihre Apotheke oder auch nach Hause! Auf den **Seiten 7-8** erfahren Sie Alles zu unserem neuen Schulungsangebot.

Unser **Seminar Bonus-Heft** erfreut sich immer größerer Beliebtheit. Viele Bonuspunkte wurden gesammelt und vollständig ausgefüllte Hefte abgegeben. Jede/r Bonus-Heft Besitzer/-in konnte sich über einen Tankgutschein in Höhe von 25,- € freuen. Wir wünschen weiterhin allen Bonuspunkten-Sammlern viel Erfolg.

Bei Rückfragen zu den Seminaren steht Ihnen unser Marketingleiter Dirk Tauchmann unter der **Telefonnummer 0451 5307-1228** gerne zur Verfügung. Unser Sekretariats-Team Manuela Boysen (Neumünster), Hiltrud Febert (Lübeck) und Christiane Upahl (Lüneburg) nimmt Ihre Anmeldungen entgegen. Die Kontaktdaten finden Sie am Ende dieser Broschüre.

Alle Informationen zu den Seminaren sowie eine Online-Anmeldung finden Sie auf www.max-jenne.de.

Wir wünschen Ihnen viel Freude bei unseren Seminaren.

Ihre

Max Jenne
Arzneimittel-Grosshandlung KG





Sehr geehrte Teilnehmerin, sehr geehrter Teilnehmer,

mit diesem Bonusheft belohnen wir Ihre regelmäßige Teilnahme an unseren Seminaren. Die Anzahl der Bonuspunkte erkennen Sie an der Zahl der Symbole neben den Seminarthemen in dieser Broschüre. Für ein vollständig gestempeltes Bonusheft erhalten Sie von uns einen 25,- Euro Tankgutschein. Wir wünschen Ihnen nach den Seminarbesuchen eine gute und sichere Fahrt und freuen uns, Sie weiterhin zu unseren Seminaren begrüßen zu dürfen.









Ihre

Max Jenne
Arzneimittel-Grosshandlung KG



ge begreifen
dazulernen
es erfahren.
Seminare
ter kommen
chulungen
weiterbilden
wissen

Seminare in Neumünster

	Datum/Uhrzeit	Seminar	Seite
	05. Okt. 2011 14.00 Uhr–16.15 Uhr	Homöopathie – Für die kalte Jahreszeit	10
	05. Okt. 2011 16.45 Uhr–19.00 Uhr	Homöopathie – Burnout	11
	02. Nov. 2011 15.00 Uhr–18.00 Uhr	Planung von Apothekenaktionen	18
	09. Nov. 2011 15.00 Uhr–18.00 Uhr	Arzneimittelinteraktionen	14
	16. Nov. 2011 16.00 Uhr–18.00 Uhr	Osteoporose 	20
	23. Nov. 2011 15.00 Uhr–18.00 Uhr	Waren Sie heute schon auf 180? – Bluthochdruck	20
	30. Nov. 2011 16.00 Uhr–18.00 Uhr	Patientenindividuelle Neuverblisterung von Arzneimitteln	18

Seminare in Lübeck

	Datum/Uhrzeit	Seminar	Seite
	21. Sep. 2011 15.00 Uhr–18.00 Uhr	Kommunikation und Rhetorik in der Apotheke	16
	28. Sep. 2011 16.00 Uhr–18.00 Uhr	Virale Atemwegsinfekte 	21
	02. Nov. 2011 15.00 Uhr–18.00 Uhr	Arzneimittelinteraktionen	14
	09. Nov. 2011 14.30 Uhr–18.30 Uhr	Kundenorientiertes Umsatzplus – Therapieergänzungen	19
	16. Nov. 2011 14.00 Uhr–16.15 Uhr	Gesundheit aus dem Meer – was steckt hinter Omega-3-Fettsäuren?	12
	16. Nov. 2011 16.45 Uhr–19.00 Uhr	Grundlagenseminar Diabetes mellitus	13
	23. Nov. 2011 14.00 Uhr–16.15 Uhr	Homöopathie – Für die kalte Jahreszeit	10
	23. Nov. 2011 16.45 Uhr–19.00 Uhr	Homöopathie – Burnout	11
	30. Nov. 2011 15.00 Uhr–18.00 Uhr	Lagerung von Arzneimitteln	16

Seminare in Lüneburg

	Datum/Uhrzeit	Seminar	Seite
	20. Sep. 2011 16.00 Uhr–18.00 Uhr	Intimgesundheit 	17
	09. Nov. 2011 16.00 Uhr–18.00 Uhr	Virale Atemwegsinfekte 	21
	10. Nov. 2011 15.00 Uhr–18.00 Uhr	Arzneimittelinteraktionen	14
	16. Nov. 2011 14.00 Uhr–16.15 Uhr	Homöopathie – Für die kalte Jahreszeit	10
	16. Nov. 2011 16.45 Uhr–19.00 Uhr	Homöopathie – Burnout	11
	17. Nov. 2011 14.00 Uhr–16.15 Uhr	Gesundheit aus dem Meer – was steckt hinter Omega-3-Fettsäuren?	12
	17. Nov. 2011 16.45 Uhr–19.00 Uhr	Grundlagenseminar Diabetes mellitus	13
	22. Nov. 2011 15.00 Uhr–18.00 Uhr	Die Apotheke als Heimversorger	14
	23. Nov. 2011 10.00 Uhr–15.00 Uhr	Die richtige Aufstellung macht's! Effektive und effiziente Organisationsstruktur als Motivationsturbo nutzen.	15

e-learning

	Datum/Uhrzeit	Seminar	Seite
	22. Sep. 2011 19.00 Uhr–20.00 Uhr	e-learning Seminar – Stützstrümpfe und Gesundheitssocken	8–9



Daniela Haverland

Apothekerin und Heilpraktikerin

Referentin zum Thema Homöopathie und Biochemie, z. B. für die DHU und für die Apothekerkammern Hamburg und Schleswig-Holstein. Veröffentlichungen zu den Themen: „Homöopathie für Schwangere, Stillende und Kinder“ sowie „Homöopathie für Frauen“ im Deutschen-Apotheker-Verlag, Stuttgart.



Anneke Stratmann

Diplom-Ökotrophologin, PTA

Frau Stratmann hat eine langjährige Berufserfahrung als Pharmazeutisch-technische Assistentin in der Apotheke. Zusätzlich bildet sie als Diplom-Oecotrophologin im Auftrag von unterschiedlichen Bildungsorganisationen seit mehreren Jahren verschiedene Berufsgruppen zum Thema Ernährung und Gesundheit fort.



Matthias Bastigkeit

Fachdozent für Pharmakologie, Kommunikationstrainer und Sozialtherapeut

Unterrichtet Pharmakologie, Toxikologie und Notfallmedizin. Dozent für die Apothekerkammern Schleswig-Holstein und Mecklenburg-Vorpommern. Herausgeber und Autor von zahlreichen Fachbüchern und Zeitungsbeiträgen.



Corinna Bäck

Apotheken-Coach, Inhaberin der Agentur & Akademie Bäck

Als Inhaberin der (Telefonmarketing-) Agentur&Akademie Bäck praktiziert Frau Bäck seit 1989 in Ihren Seminaren die Philosophie Ihrer Firma: Von der Kundenzufriedenheit zur Kundenbegeisterung! Man kann nur das Feuer entfachen, das in einem selbst brennt. Ihre aktiv-lebendigen Seminare begeistern die Teilnehmer und sind stets praxisorientiert.



Dr. Constanze Paetel

Medical Marketing Referent

Studium der Biologie in Kiel und Delémont, Schweiz. Interdisziplinäre Promotion Uni Berlin und Pretoria, Südafrika (vet. Medizin, Biologie, Chemie). Klinische Forschung im Bereich inhalative Corticoide. Ausbildungsleiterin und Dozentin an der Pharmaakademie Bremen und Berlin. Seit 2006: Med.-Wiss. Abteilung bei Queisser Pharma, Flensburg.



Waltraud Gassmann

Apothekerin

Freie Vortragreferentin für Fach- und Laienvorträge im medizinischen Bereich, Schulung von Apothekenmitarbeitern zu verschiedenen medizinischen Indikationen sowie zu den Themenbereichen Rhetorik, Persönlichkeitsentwicklung und Teambildung.



Grit Spading

Apothekerin

Als freiberufliche Dozentin an der privaten Pharmazieschule „Bernd-Blindow“ in Schwentinental in den Fächern Gefahrstoffkunde / Pflanzenschutz & Suchtpharmazie. Referententätigkeit für die Apothekerkammer Schleswig-Holstein und Reckitt Benckiser.



Hans-Werner Holdermann

Apotheker

Geschäftsführer der Deutsche Blister GmbH. Vorstandsvorsitzender des BPAV Bundesverband Patientenindividueller Arzneimittelverblisterer e.V..

Referenten:



Max Jenne

Näher dran. Weiter vorn.



**Wir können Inhouse
und e-learning!**

Wir können mehr!

- * Inhouse Schulungen
- * outhouse Schulungen
- * e-learning
- * Endverbrauchervorträge



Neben unseren bekannten Inhouse Schulungen bietet unsere Pharma Privat Leistung das **+** an Mehrleistungen im Seminarbereich. Über unsere A-plus Partner-Managerin werden die A-plus Mitglieder in allen Bereichen der Seminarplanung unterstützt. Aufgrund der Erfahrung unserer Mitarbeiter, dem Knowhow aus über 300 organisierten Veranstaltungen in der A-plus Kooperation und mit dem Feedback von mehr als 5000 Teilnehmern können Sie auf wertvolle Informationen zugreifen. Bilden Sie Ihre Mitarbeiter in Ihrer Apotheke weiter oder informieren Sie Ihre Apothekenkunden über die aktuellsten News.

Interessieren Sie sich neben dem Seminarangebot für weitere Leistungen von A-plus? Unsere A-plus Partner-Managerin Viktoria Lorange steht Ihnen gerne mit Rat und Tat zur Seite.



... Ihre Apotheke mit dem ServicePlus

A-plus Apotheken bieten ihren Kunden mehr Service und mehr Beratung und verstehen sich als erster Ansprechpartner der Kunden in allen Gesundheitsfragen. Sie bieten ihren Kunden Hilfestellung durch qualifizierte Beratung und Betreuung sowie eine Reihe von Serviceleistungen, die über das übliche Apotheken-Angebot hinaus gehen.

Gemeinsam mit der Partner-Managerin entwickeln die A-plus Apotheken Beratungsthemen und Aktionskonzepte, die den Kunden helfen, Gesundheit und Wohlbefinden zu erhalten und zu fördern.

Unsere A-plus Partner-Managerin stellt Ihnen das Kooperationsmodell gerne vor und beantwortet Ihre Fragen. Weitere Informationen finden Sie im Internet unter www.apothekeplus.de



Viktoria Lorange

A-plus Partner-Managerin

Telefon 04131 8700-1332

E-Mail viktoria.lorange@max-jenne.de

e-learning – Die neue Form der Weiterbildung

Holen Sie sich Ihre Referenten per Internet in Ihre Apotheke oder auch nach Hause! Hierfür haben wir das PHARMA PRIVAT Schulungs-Portal mit einem virtuellen Seminarraum entwickelt. Unsere Referenten präsentieren live interessante, aktuelle und informative Themen für Sie und Ihr Apothekenteam. Sie haben die Möglichkeit, direkt mit dem Referenten zu kommunizieren, als würde er Ihnen gegenüberstehen.

Der virtuelle Seminarraum

Bei einem virtuellen Seminar treffen sich die Teilnehmer und der Referent zum vereinbarten Seminartermin im virtuellen Seminarraum im Internet. Auf dem größeren Teil des Bildschirms werden die Vortragsfolien gezeigt, wie auf einer Leinwand. In einem schmalen Fenster sehen Sie ein Foto des Referenten, die Namen der anderen Seminarteilnehmer und ein Chatfenster. Außerdem haben Sie die Möglichkeit, sich zu Wort zu melden.

Zugangsvoraussetzungen

Bitte beachten Sie, dass für die Teilnahme an virtuellen Seminaren ein PC mit ISDN oder DSL Internetzugang benötigt wird. Dieser sollte über folgende Ausstattung verfügen: PC mit 230 MHz und 64 MB RAM, Windows Betriebssystem ab 95,15 MB Speicherkapazität auf der Festplatte, Soundkarte (Vollduplex) und Lautsprecher, Internetbrowser: z. B. Internet Explorer, Mozilla Firefox.

Neueinsteiger im virtuellen Seminar

Für die Teilnahme an virtuellen Seminaren erhalten Sie ein Headset, Ihre Zugangsdaten und einen Leitfaden zur Installation der Software. Die Erstausrüstung wird bei der ersten Anmeldung zum Seminar auf dem PHARMA PRIVAT-Portal automatisch und kostenfrei an Sie versendet. Der detaillierte Leitfaden begleitet Sie beim Software-Download und Technik-Check.

Weitere Informationen über unser e-learning Seminar-Portal finden Sie unter www.pharma-privat.de.

Das Schulungsportal
e-learning überträgt
den Referenten via
Internet
in Ihre Apotheke.

e-learning **Stützstrümpfe und Gesundheitssocken**

Termin
Virtueller Seminarraum, Donnerstag,
22.09.2011
19.00 Uhr–20.00 Uhr

Referent/in
Frau Marion Schulz
Medizinproduktberaterin, Marketing
und Verkauf Firma Compressana

Zielgruppe
Apothekerinnen, Apotheker,
Pharmazeutisches Fachpersonal

Veranstalter
Pharma Privat GmbH

Kostenbeitrag
20,00 €
(pro Anmeldung)

WICHTIG:

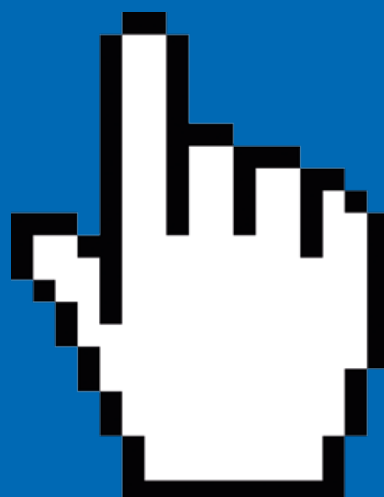
Bitte teilen Sie uns Ihre E-Mail Adresse mit,
damit wir Ihnen Ihre Zugangsdaten senden
können!

Fortbildungspunkte beantragt

Venenleiden ist eine Volkskrankheit, Bewegungsarmut ist der Grund. Dabei kompensiert eine Stunde Sport am Abend acht oder mehr Stunden Sitzen am Arbeitsplatz. Aber auch Menschen, die immer in Bewegung sind, können auf Grund einer genetischen Disposition von Venenleiden betroffen sein. Eine Unterstützung der Beine hilft, einer drohenden Erkrankung vorzubeugen oder um die Durchblutung der Beine generell zu fördern. Hier hat Ihre Apotheke eine gute Möglichkeit sich durch kompetente und individuelle Beratung zu profilieren.

Seminarinhalte

- Unterschied zwischen Stütz- und Kompressionsstrümpfen
- Qualitätsmerkmale und Druckstärken von Stützstrümpfen
- Anwendung/Einsatzbereich nach Personengruppen
- Stützstrümpfe als Zusatzverkäufe in der Apotheke
- Einsatzmöglichkeiten bei Ihrer Aktionsplanung passend zu Jahreszeiten: Reisestrümpfe „Power Socks“ und mehr
- Gesundheitssocken für Problemfüße
- Kombinationsmöglichkeiten im Verkauf





Homöopathie

Für die kalte Jahreszeit.

Neumünster	Lübeck	Lüneburg
Mittwoch, 05.10.2011 14.00 Uhr– 16.15 Uhr	Mittwoch, 23.11.2011 14.00 Uhr– 16.15 Uhr	Mittwoch, 16.11.2011 14.00 Uhr– 16.15 Uhr

Termine

Der banale grippale Infekt, Erkältungskrankheiten & Co. sind Beratungsschwerpunkte in der Apotheke. Fast jeden Menschen erwischt es mal und die meisten Kunden wünschen hier eine sanfte und wirkungsvolle Heilmethode, die Homöopathie. Erster Ansprechpartner bei Fragen zur homöopathischen Behandlung ist auch hier die Apotheke. In diesem Seminar lernen Sie die für diese Erkrankungen bewährten homöopathischen Arzneimittel und deren Unterscheidung kennen, um Ihre Kunden rasch und kompetent beraten zu können.

Knut Löcher	Hannelore Stepke	Knut Löcher
Pharmareferent	Apothekerin	Pharmareferent

Referent/in

Seminarinhalte

- Erkältung, grippaler Infekt, Husten, Halsschmerzen, aber auch Verdauungsprobleme durch den üppigen Weihnachtsbraten und die entsprechenden homöopathischen Arzneimittel
- Differenzierung der homöopathischen Arzneimittel für eine schnelle und unkomplizierte Empfehlung in der Apotheke
- Dosierung und Anwendung

Zielgruppe

Apothekerinnen, Apotheker, Pharmazeutisches Fachpersonal

Veranstalter

Max Jenne Arzneimittel-Grosshandlung KG
in Zusammenarbeit mit der DHU

Kostenbeitrag

10,00 €

(pro Person inkl. Seminarunterlagen
und Kaffeepause)

Fortbildungspunkte beantragt



KOMPAKTSEMINAR

IHRE VORTEILE:

- Nur eine Anfahrt.
- Sparen durch den Paketpreis.
- Mehr Wissen an einem Tag.

Lernen Sie unser neues Seminarmodell kennen und nutzen Sie die Möglichkeit, sich an einem Nachmittag mehr qualifiziertes Wissen anzueignen. Unsere Kompaktseminare bieten Ihnen themenübergreifend fachliche Inhalte, welche Ihnen für die Apothekenberatung hilfreich sind. Die Seminare sind selbstverständlich auch einzeln buchbar.

Paketpreis
15,00 €



Homöopathie – Burnout

Ein Krankheitsbild zwischen Stress und Depression.

Neumünster

Lübeck

Lüneburg

Mittwoch,
05.10.2011
16.45 Uhr–
19.00 Uhr

Mittwoch,
23.11.2011
16.45 Uhr–
19.00 Uhr

Mittwoch,
16.11.2011
16.45 Uhr–
19.00 Uhr

Termine

Knut Löcher
Pharma-
referent

**Hannelore
Stepke**
Apothekerin

Referent/in
Knut Löcher
Pharma-
referent

Zielgruppe

Apothekerinnen, Apotheker,
Pharmazeutisches Fachpersonal

Veranstalter

Max Jenne Arzneimittel-Grosshandlung KG
in Zusammenarbeit mit der DHU

Kostenbeitrag

10,00 €

(pro Person inkl. Seminarunterlagen
und Kaffeepause)

Fortbildungspunkte beantragt

Immer mehr Menschen erleiden im Laufe ihres Lebens ein Burn-out-Syndrom, eine schwere Form der seelischen und körperlichen Erschöpfung. Viele Patienten suchen Hilfe in der Apotheke. In diesem Seminar lernen Sie die verschiedenen Ausprägungen dieser Erkrankung und die möglichen Symptome kennen. Es werden klar die Grenzen zu ähnlichen Erkrankungen gesetzt, die einer ärztlichen Behandlung bedürfen. Sie lernen eine sanfte, wirkungsvolle Therapiemöglichkeit aus der Homöopathie kennen, die sich besonders zur Behandlung von nervösen Beschwerden und Erschöpfungszuständen eignet. Darüber hinaus erhalten Sie wertvolle Tipps für die Beratung in der Apotheke, damit Sie Ihren Kunden optimal zur Seite stehen können.

Seminarinhalte

- Zusammenhänge von Burn-out- und Stress-Syndrom
- Erläuterung der verschiedenen Krankheitsbilder und Symptome
- Abgrenzung zu Krankheitsbildern, die ärztlicher Behandlung bedürfen
- Eine homöopathische Behandlungsmethode
- Umgang mit betroffenen Personengruppen
- Beratungstipps
- Maßnahmen zur Vorbeugung





Gesundheit aus dem Meer

Was steckt hinter Omega-3-Fettsäuren?

Lübeck

Lüneburg

Termine

Mittwoch, 16.11.2011 14.00 Uhr– 16.15 Uhr	Donnerstag, 17.11.2011 14.00 Uhr– 16.15 Uhr
--	--

Referent/in

Dr. Constanze Paetel
Medical Marketing Referent

Zielgruppe

Apothekerinnen, Apotheker,
Pharmazeutisches Fachpersonal

Veranstalter

Max Jenne Arzneimittel-Grosshandlung KG
in Zusammenarbeit mit der
Queisser Pharma GmbH & Co. KG

Kostenbeitrag

10,00 €
(pro Person inkl. Seminarunterlagen
und Kaffeepause)

Fortbildungspunkte beantragt

Beratungswissen für die Apotheke rund um die wichtigen Omega-3-Fettsäuren.

Omega-3-Fettsäuren sind keine Wundermittel, sondern ein Wirkprinzip mit einem erstaunlichen Spektrum an Funktionen. Was sich dahinter verbirgt, erläutert dieses Seminar. Welche Bedeutung haben die Omega-3-Fettsäuren in unserer Ernährung und welche Rolle spielen sie beim Verlauf vieler Erkrankungen? Auch neue wissenschaftliche Erkenntnisse zum Einsatz von Omega-3-Fettsäuren bei Stress, ADHS und in der Schwangerschaft und Stillzeit sollen nicht zu kurz kommen. Neben den biochemischen Grundlagen werden besonders die Einsatzmöglichkeiten bei Erkrankungen des Herz-Kreislaufsystems, bei Diabetes, bei rheumatischen Erkrankungen und Makuladegeneration vorgestellt.

Stärken Sie Ihre Beratungskompetenz: Omega-3-Fettsäuren – Möglichkeiten der Beratung in der Apotheke praktisch und verkaufsorientiert.

Seminarinhalte

- biochemische Grundlagen – Auffrischung
- Wirkweise und Einsatz der Omega-3-Fettsäuren
- Gute Omega-3 Quellen – Ernährung
- Einfluss der Omega-3-Fettsäuren auf Erkrankungen
 - Schwangerschaft und Stillzeit
 - Kindesentwicklung und ADHS
 - Herz-Kreislaufsystem
 - Diabetes
 - Rheumatische Erkrankungen
 - Makuladegeneration (AMD)
 - Stress
- Beratungstipps für die Apotheke



KOMPAKTSEMINAR

IHRE VORTEILE:

- Nur eine Anfahrt.
- Sparen durch den Paketpreis.
- Mehr Wissen an einem Tag.

Lernen Sie unser neues Seminarmodell kennen und nutzen Sie die Möglichkeit, sich an einem Nachmittag mehr qualifiziertes Wissen anzueignen. Unsere Kompaktseminare bieten Ihnen themenübergreifend fachliche Inhalte, welche Ihnen für die Apothekenberatung hilfreich sind. Die Seminare sind selbstverständlich auch einzeln buchbar.

Paketpreis
30,00 €



Grundlagenseminar Diabetes mellitus

Honigsüß und trotzdem bitter.

Lübeck

Mittwoch,
16.11.2011
16.45 Uhr–
19.00 Uhr

Lüneburg

Donnerstag,
17.11.2011
16.45 Uhr–
19.00 Uhr

Termine

Referent/in

Anneke Stratmann

Dip. Ökotrophologin, PTA

Zielgruppe

Apothekerinnen, Apotheker,
Pharmazeutisches Fachpersonal

Veranstalter

Max Jenne Arzneimittel-Grosshandlung KG

Kostenbeitrag

25,00 €

(pro Person inkl. Seminarunterlagen
und Kaffeepause)

Fortbildungspunkte beantragt

In Deutschland sind ca. 5 Millionen Menschen von Diabetes mellitus betroffen. Die Dunkelziffer wird sogar auf 7 bis 8 Millionen Menschen geschätzt. Diabetes und die Folgeerkrankungen sind aus dem Apothekenalltag nicht wegzudenken, deshalb sollten Sie durch umfangreiches Fachwissen Ihre Kunden sicher und sinnvoll beraten können. Mit dieser Kompetenz punkten Sie vor allem auch bei der Neukundengewinnung. Dieses Seminar bietet allen Ein- und Wiedereinsteigern einen guten Überblick zum Thema Diabetes mellitus für die richtige und fachkundige Beratung.

Seminarinhalte

- Unterschiede Diabetes mellitus Typ I und II
- Blutzuckermessen als Therapiegrundlage, richtiges Messen und Grenzwerte erkennen
- Therapiemöglichkeiten für den Typ I – Diabetiker
- Therapiemöglichkeiten für den Typ II – Diabetiker
 - Welche oralen Antidiabetika gibt es?
 - Wie wirken orale Antidiabetika?
 - Wieso hilft Bewegung?
 - Was bringt eine Ernährungsumstellung?
- Folgen und Begleiterkrankungen von Diabetes mellitus





Arzneimittelinteraktionen

Termine

Lübeck, Mittwoch, 02.11.2011
15.00 Uhr–18.00 Uhr
Neumünster, Mittwoch, 09.11.2011
15.00 Uhr–18.00 Uhr
Lüneburg, Donnerstag, 10.11.2011
15.00 Uhr–18.00 Uhr

Wechselwirkungen zwischen Arzneimitteln sind für eine Vielzahl von Klinikneinweisungen verantwortlich. Nicht selten wird das Thema als „Buch mit sieben Siegeln“ angesehen, so unüberschaubar ist die Vielzahl der Interaktionsmöglichkeiten. Im Seminar werden die Fakten an apothekentypischen Fallbeispielen in Kleingruppen erarbeitet.

Seminarinhalte

- Grundlagen pharmakokinetischer und pharmakodynamischer Interaktionen
- Interaktionen mit Nahrungsmitteln
- Wie schätzt man die Relevanz einer Interaktion ab?
- Vorgehen beim Arzt oder (Intervention bei der Interaktion)
- Verstehen statt Lernen: am Wirkmechanismus die Interaktion vorhersehen
- Analyse von Verordnungen, Finden von Interaktionen und Aufzeigen von Alternativen in Kleingruppen (handlungsorientierte Seminararbeit)
- Auswertung von Informationsquellen

Referent/in

Matthias Bastigkeit

Fachdozent für Pharmakologie, Trainer in der Erwachsenenbildung (IHK)

Zielgruppe

Apothekerinnen, Apotheker,
Pharmazeutisches Fachpersonal

Veranstalter

Max Jenne Arzneimittel-Grosshandlung KG

ACHTUNG: Begrenzte Teilnehmerzahl von 25 Personen.

Kostenbeitrag

30,00 €

(pro Person inkl. Seminarunterlagen
und Kaffeepause)

Fortbildungspunkte beantragt



Die Apotheke als Heimversorger

Termin

Lüneburg, Dienstag, 22.11.2011
15.00 Uhr–18.00 Uhr

Die qualifizierte Versorgung von Heimen, Pflegeeinrichtungen oder des Rettungsdienstes ist mehr als nur die Lieferung von Medikamenten. Das Apothekenpersonal agiert als Berater, Kontrolleur, Logistiker und Wissensvermittler. Die Änderung des Apothekengesetzes (ApoG) stellt die Vertragspartner vor Herausforderungen, die nur mit Fachkompetenz und effizienter Kommunikation gelöst werden können. Dieses Seminar vermittelt Ihnen rechtliche, pharmakologische, logistische und didaktische Inhalte, um Ihre Aufgabe noch besser erfüllen zu können.

Referent/in

Matthias Bastigkeit

Fachdozent für Pharmakologie, Trainer in der Erwachsenenbildung (IHK)

Zielgruppe

Apothekerinnen, Apotheker,
Pharmazeutisches Fachpersonal

Veranstalter

Max Jenne Arzneimittel-Grosshandlung KG

Kostenbeitrag

30,00 €

(pro Person inkl. Seminarunterlagen
und Kaffeepause)

Fortbildungspunkte beantragt

Seminarinhalte

- Rechtliche Aspekte der Heim- und Rettungsdienstversorgung
- Wie muss ein Versorgungsvertrag aussehen?
- Wer sind eigentlich meine Kunden?
(Ausbildungsstand und Kompetenzen)
- Welche Pflichten und Rechte hat das Apothekenpersonal?
- Was erwartet das Pflegepersonal von Ihnen?
- Galenische Aspekte (Mörsern und Lösen von Arzneimitteln, was darf über welche Sonde?)
- Verblisterung von Arzneimitteln
- Die Top Ten der Arzneimittelinteraktionen
- Das Apothekenteam als Seminargestalter – lästige Pflicht oder innovative Chance?



Die richtige Aufstellung macht's!

Effektive und effiziente Organisationsstruktur als Motivationsturbo nutzen.

Termin
Lüneburg, Mittwoch, 23.11.2011
10.00 Uhr-15.00 Uhr

Referent/in
Stephan Eckardt
Da capo+ Trainer und Geschäftsführer

Zielgruppe
Apothekerinnen, Apotheker,
Führungskräfte

Veranstalter
Max Jenne Arzneimittel-Grosshandlung KG

Kostenbeitrag
95,00€
A-plus Mitglieder: 85,00€
(pro Person inkl. Seminarunterlagen
und Kaffee- und Mittagspause)

Fortbildungspunkte beantragt

Halbtagesseminar

Sie kennen es aus dem Sport – egal wie genial einzelne Mannschaftssportler auch sind, falsch eingesetzt bleiben sie wirkungslos. Das ist in der Apotheke nicht anders. Spätestens mit der Einführung von QMS werden Aufgaben delegiert, Verantwortungsbereiche vergeben. Mit sehr unterschiedlichem Erfolg. Nach welchen Kriterien wählt man den/die passende/n Mitarbeiter/in aus? Fakt ist, der/die richtige Mitarbeiter/in an der falschen Stelle kostet Ressourcen, verhindert das optimale Betriebsergebnis und raubt Ihnen und Ihren Mitarbeitern Motivation und Kraft.

Ziel des Seminars

Sie kennen das ideale Analysetool für mitarbeiterbedingte Fehler in Ihrer Apotheke. Sie kennen die Limbic®-Methode und können diese bei Delegationen und für Ihre Organisationsstruktur gewinnbringend anwenden. Sie motivieren Ihr Team nachhaltig durch die richtige Aufgabenverteilung, schaffen damit ein optimales Betriebsklima und gewinnen Zeit für strategische Aufgaben.

Seminarinhalte

- Die Loyalitätspyramide® Ihrer Mitarbeiter
- Motivation und Volition
- Aus Betroffenen Beteiligte machen
- Der Flow-Kanal
- Limbic®-Methode – der Weg zur effektiven Aufgabenverteilung

ACHTUNG: Begrenzte Teilnehmerzahl von 15 Personen.





Kommunikation und Rhetorik in der Apotheke

Reden Sie noch oder überzeugen Sie schon?

Termin

Lübeck, Mittwoch, 21.09.2011
15.00 Uhr -18.00 Uhr

Referent/in

Matthias Bastigkeit

Fachdozent für Pharmakologie, Trainer in der
Erwachsenenbildung (IHK)

„Der Artikel ist defekt.“ oder „Das muss ich Ihnen erst bestellen.“, diese Sätze sind im stressigen Apothekenalltag schnell gesagt und steuern nicht unbedingt zur Kundenzufriedenheit bei. In diesem Seminar lernen Sie die Grundlage der verbalen und nonverbalen effizienten Kommunikation. Sie lernen die unterschiedlichen Kundentypen kennen und wie man mit ihnen umgeht. So verliert „der Nörgler“ oder „der Besserwisser“ seinen Schrecken. Apothekentypische Problemfälle werden durchgespielt. Die Videoanalyse hilft bei der Auswertung.

Zielgruppe

Apothekerinnen, Apotheker,
Pharmazeutisches Fachpersonal

Veranstalter

Max Jenne Arzneimittel-Grosshandlung KG

Kostenbeitrag

30,00 €

(pro Person inkl. Seminarunterlagen
und Kaffeepause)

Fortbildungspunkte beantragt

Seminarinhalte

- Verbale und nonverbale Kommunikation verkaufsfördernd einsetzen
- Mimik und Gestik einschätzen und geschickt einsetzen
- Kaufsignale erkennen
- 4-Ohren Modell nach Schulz von Thun
- Transaktionsanalyse
- Wir üben Schlagfertigkeit und Rhetorik



Lagerung von Arzneimitteln

Termin

Lübeck, Mittwoch, 30.11.2011
15.00 Uhr-18.00 Uhr

Referent/in

Grit Spading

Apothekerin

Zielgruppe

Apothekerinnen, Apotheker,
Pharmazeutisches Fachpersonal, PKA

Veranstalter

Max Jenne Arzneimittel-Grosshandlung KG

Kostenbeitrag

25,00 €

(pro Person inkl. Seminarunterlagen
und Kaffeepause)

Fortbildungspunkte beantragt

Um die Sicherheit im Arzneimittelverkehr zu gewährleisten, werden an die Lagerung von Arzneimitteln hohe Anforderungen gestellt. Das Arzneimittelgesetz verbietet, Arzneimittel in den Verkehr zu bringen, deren Qualität z. B. durch falsche Lagerung gemindert ist. Um nicht gegen dieses Gesetz zu verstoßen, ist es also von größter Wichtigkeit, genau zu wissen, was man unter korrekter Lagerung versteht. Dabei spielt die Temperatur eine große Rolle.



Seminarinhalte

- Wie befolgt man die Kühlkettenpflicht?
- Welchen Einfluss hat die Temperatur auf spezielle Arzneiformen?
- Wie lagern Betäubungsmittel und Antidote?
- Was muss bei einem Kommissionierer beachtet werden?
- Welche Gefahr bergen brennbare Flüssigkeiten?

Dieses Seminar beschäftigt sich zum einen mit den gesetzlichen Bestimmungen und zum anderen mit der praktischen Umsetzung und Einhaltung der Vorschriften. Das Grundwissen der Teilnehmer wird aufgefrischt und sie erhalten nützliche Tipps für den Apothekenalltag.



Intimgesundheit

Termin
Lüneburg, Dienstag, 20.09.2011
16.00 Uhr–18.00 Uhr

Referent/in
Frau Dr. Meike Criswell

Zielgruppe
Apothekerinnen, Apotheker,
Pharmazeutisches Fachpersonal

Veranstalter
Max Jenne Arzneimittel-Grosshandlung KG
in Zusammenarbeit mit der
Dr. Kade Pharmazeutische Fabrik GmbH

Kostenbeitrag
15,00 €
E-plus Mitglieder 10,00 €
(pro Person inkl. Seminarunterlagen
und Kaffeepause)

Fortbildungspunkte beantragt

Brennen, Jucken, Rötungen oder leichte Schmerzen, verstärkter und unangenehm riechender Ausfluss – eine Frau spürt sofort, wenn ihr sensibler Intimbereich aus dem Gleichgewicht geraten ist. Drei von vier Frauen erleiden zumindest einmal in ihrem Leben eine Scheidenpilzinfektion (Vaginalmykose). Eine bakterielle Scheideninfektion (Bakterielle Vaginose) tritt mit einer Häufigkeit von bis zu 20 % auf – Themen also, die häufig im Apothekenalltag vorkommen.

In diesem Seminar werden Sie ausführlich und differenziert über die Ursachen, Symptome und Therapieansätze hinsichtlich einer Vaginalmykose und einer bakteriellen Scheideninfektion informiert. Außerdem erhalten Sie alltagserprobte Tipps und Informationen, die Ihnen die Aufklärungsgespräche erleichtern und Ihnen ein sicheres Gefühl in der Beratung geben.

Seminarinhalte

- Überblick über die Anatomie der Scheide und des vaginalen Milieus
- Differenzierung zwischen Vaginalmykose und bakterieller Vaginose
- Ursachen & Symptome von Vaginalmykose und bakterieller Vaginose
- Erfolgreiche Medikation und zusätzlich Tipps zur Behandlung und Vorbeugung
- Intimgesundheit in der Schwangerschaft
- Wichtige Tipps zur Beratung von Patientinnen bei einem Tabuthema

Termin vormerken!

Im April erhalten Sie unsere Einladungsbroschüre mit den Themen für das Homöopathie-Seminar auf Sylt vom 14. bis 16. September 2012.

Weitere Infos unter:
dirk.tauchmann@max-jenne.de





Patientenindividuelle Neuverblisterung von Arzneimitteln

Termin Mit diesem Seminar erhalten Sie durch die Vermittlung von umfassendem Basiswissen eine gute Grundlage für Ihre Entscheidung, die Verblisterung professionell zu beginnen und kostensparend durchzuführen.
Neumünster, Mittwoch, 30.11.2011
16.00 Uhr–18.00 Uhr

Referent/in Seminarinhalte
Hans-Werner Holdermann
Apotheker

- Was wird verblistert?
- Was wird entblistert?
- Gründe für das patientenindividuelle Stellen der Arzneimittel
- Qualität bei der Arzneimittelabgabe
- Qualitätssicherung durch Verblisterung nach AMG
- Rechtliche Grundlage des Verblisterns
- Verantwortungsabgrenzung Lohnerstellungsvertrag
- Ablauf von der Bestellung bis zur Lieferung
- Anforderungen an das Blisterunternehmen
- Anforderung an die Apotheke
- Vorteile des Verblisterns
- Fragen/Antworten

Zielgruppe
Apothekerinnen, Apotheker,
Pharmazeutisches Fachpersonal

Veranstalter
Max Jenne Arzneimittel-Grosshandlung KG
in Zusammenarbeit mit der
Deutsche Blistergesellschaft mbH

Kostenbeitrag
0,00€
(pro Person inkl. Seminarunterlagen
und Kaffeepause)



Planung von Apothekenaktionen

Termin Durch die neuen Gesetzgebungen im Gesundheitswesen wird gutes Marketing für Apotheken nicht nur stetig wichtiger, sondern absolut unabdingbar. Aktionen für den Kunden können mit einfachen Mitteln, geringem Zeitaufwand und wenig Geld organisiert werden. Im Mittelpunkt aller Apothekenevents steht der Kunde. Dessen Bedürfnisse sind nicht immer einfach zu erfüllen. Um die Kommunikation mit ihm lebendig zu halten und ihn in Gesundheitsfragen immer aktiv und kompetent beraten zu können, ist es wichtig, sich mehr und mehr mit der Planung von Aktionen zu befassen. Denn ohne den Kunden wäre unsere Arbeit zwecklos.
Neumünster, Mittwoch, 02.11.2011
15.00 Uhr–18.00 Uhr

Referent/in
Grit Spading
Apothekerin

Zielgruppe
Apothekerinnen, Apotheker,
Pharmazeutisches Fachpersonal, PKA

Veranstalter
Max Jenne Arzneimittel-Grosshandlung KG

Kostenbeitrag
25,00€
(pro Person inkl. Seminarunterlagen
und Kaffeepause)

- Seminarinhalte**
Die Aktionstreppe – über 10 Stufen mit gutem Zeitmanagement zum strukturierten Erfolg:
- Apothekenziele
 - Aktionsthemen
 - Checklisten
 - Innenraumgestaltung

Zu den genannten Themen werden im Rahmen eines Workshops Praxisbeispiele gebildet. Die Teilnehmer/innen lernen Techniken und Instrumente kennen, um im Alltag ihren apothekenspezifischen Stil zu finden.
Fortbildungspunkte beantragt



Kundenorientiertes Umsatzplus

Therapieergänzungen

Termin

Lübeck, Mittwoch, 09.11.2011
14.30 Uhr–18.30 Uhr

Referent/in

Corinna Bäck

Gelisteter Apotheken-Coach,
Inhaberin der Agentur & Akademie Bäck

Zielgruppe

Apothekerinnen, Apotheker,
Pharmazeutisches Fachpersonal

Veranstalter

Max Jenne Arzneimittel-Grosshandlung KG

Kostenbeitrag

95,00€

A-plus Mitglieder 85,00€

(pro Person inkl. Seminarunterlagen
und Kaffeepause)

Fortbildungspunkte beantragt

Lassen Sie sich durch praxisorientierte Workshops und humorige Vorträge zum erfolgreichen Mehrumsatz „verführen“. Lernen Sie auch Lumpi, den inneren Schweinehund, kennen, der uns vorgibt, zu wenig Zeit für sinnvolle Ergänzungsvorschläge zu haben. Die stetigen Änderungen, u. a. der Rabattverträge, sind vor allem in unserem Kopf Energieräuber und Hemmschuhe. Sprache formt Gedanken und Gedanken formen Sprache. Profitieren Sie auch ganz persönlich von diesem motivierendem Event und freuen Sie sich über Ihre Beratungserfolge, nicht nur aus wirtschaftlicher Sicht! Ihre Patienten/Kunden werden Ihnen diese wertschätzende Beratung danken, lassen Sie sich überraschen!

Seminarinhalte

- Persönliche Einstellung zum „Mehrverkauf“ im Sinne einer sinnvollen Kundenberatung
- Kleiner Einstieg ins persönliche Zeit- und Stressmanagement: Erfolge stabilisieren, Fehler nutzen, Selbstmotivation, die persönliche „Energievase“
- Kundenorientierter Zusatzverkauf als Therapieergänzung (positive Ausdrucksweise, Fragetechniken, Einwandbehandlungen, Abschlussmethoden)
- Workshopthemen mit Praxistipps:
 - Kundennutzenargumente für konkrete Therapieergänzungen
 - Die positive Powersprache – Umformulierungen für mehr Erfolg
 - Die geschickten Fragen zum Übergang
 - Teammotivation zum verkaufsorientierten Beraten
- Jeder Teilnehmer bekommt umfangreiche Listen mit bewährten Therapieergänzungen aus etlichen Seminaren in ganz Deutschland
- Vortrag, Workshop mit Praxistipps, Erfahrungsaustausch

ACHTUNG: Begrenzte Teilnehmerzahl von 20 Personen.





E-plus



Osteoporose

Termin

Neumünster, Mittwoch, 16.11.2011
16.00 Uhr–18.00 Uhr

Referent/in

Dr. Johannes Hankowitz
Pharmazeut

Zielgruppe

Apothekerinnen, Apotheker,
Pharmazeutisches Fachpersonal

Veranstalter

Max Jenne Arzneimittel-Grosshandlung KG
in Zusammenarbeit mit der Sanofi-Aventis
Deutschland GmbH

Kostenbeitrag

15,00€

E-plus Mitglieder 10,00€

(pro Person inkl. Seminarunterlagen
und Kaffeepause)

Fortbildungspunkte beantragt

Osteoporose ist eine systemische Skelettkrankheit mit Verringerung der Knochenmasse und gleichzeitiger Zerstörung der Mikroarchitektur des Knochengewebes, woraus eine erhöhte Fragilität resultiert. Ziel des Seminars ist es, die Mitarbeiter der Apotheke in ihrer Beratungsleistung für Osteoporose-Patienten und deren Angehörige stark zu machen. Als Ergänzung der pharmazeutischen Betreuung soll eine zusätzliche soziale Beratung zu unterstützenden Diensten und hilfreichen Anlaufstellen möglich sein.

Seminarinhalte

- Indikation
- Prävention und Therapie
- Beratung in der Apotheke



Waren Sie heute schon auf 180?

Bluthochdruck – die stille Gefahr in unserem Körper

Termin

Neumünster, Mittwoch, 23.11.2011
15.00 Uhr–18.00 Uhr

Referent/in

Medizinprodukte-Beraterinnen
aus dem Hause UEBE

Zielgruppe

Apothekerinnen, Apotheker,
Pharmazeutisches Fachpersonal

Veranstalter

Max Jenne Arzneimittel-Grosshandlung KG
in Zusammenarbeit mit der UEBE Medical GmbH

Kostenbeitrag

10,00€

(pro Person inkl. Seminarunterlagen
und Kaffeepause)

Fortbildungspunkte beantragt

Fast ein Viertel der deutschen Bevölkerung leidet unter Bluthochdruck, ab dem 50. Lebensjahr sogar jeder zweite. Hypertonie gehört in den Industrienationen zu den häufigsten Erkrankungen. Todesursache Nr. 1 in Deutschland sind Herzinfarkt und Schlaganfall, also Herz-Kreislauf-Erkrankungen. Blutdruckmessgeräte gehören zur Diagnostik bei der Behandlung von Herz-Kreislauf-Erkrankungen. Ziel des Seminars ist es, folgende Inhalte zu vermitteln: Wie entsteht hoher Blutdruck? Wann spricht man von hohem Blutdruck? Wer ist betroffen – Risikogruppen? Welche Maßnahmen können die Betroffenen zur Bekämpfung des hohen Blutdrucks selbst ergreifen?

Seminarinhalte

- Definition von Bluthochdruck
- Entstehung, Risikofaktoren und Behandlung
- Technik der Blutdruckmessgeräte in der Apotheke
- Welches Gerät für welchen Patienten?
- Wie helfen wir unseren Kunden richtig zu messen? Einweisung der Kunden bei der Selbstmessung zu Hause
- Mögliche Anwendungsfehler
- Workshop mit verschiedenen visomat®-Blutdruckmessgeräten



Virale Atemwegsinfekte

Symptome lindern. Erkrankung verkürzen.

Termine

Lübeck, Mittwoch, 28.09.2011
16.00 Uhr-18.00 Uhr
Lüneburg, Mittwoch, 09.11.2011
16.00 Uhr-18.00 Uhr

Jeder zweite Kunde, der in der kalten Jahreszeit die Apotheke betritt, klagt über Erkältungssymptome. Wer erkältet ist, will schnell wieder gesund werden und fit für den Alltag sein. Zentrale Aspekte einer am Kundenwunsch orientierten Beratung sind deshalb vor allem die Linderung der Erkältungssymptomatik sowie eine deutliche Verkürzung der Erkrankungsdauer.

Referent/in

Waltraud Gassmann
Apothekerin

Zielgruppe

Apothekerinnen, Apotheker,
Pharmazeutisches Fachpersonal

Seminarinhalte

- Virale Atemwegsinfekte und Immunabwehr
- Ernstfall Erkältung: Ansteckungswege, Häufige Erreger
- Stichwort „Antibiotika“
- Symptomatisch behandeln – kausal therapieren
- Optimierte Beratung in der Apotheke

Veranstalter

Max Jenne Arzneimittel-Grosshandlung KG
in Zusammenarbeit mit der Schaper & Brümmer
GmbH & Co. KG

Kostenbeitrag

15,00€

E-plus Mitglieder 10,00€

(pro Person inkl. Seminarunterlagen
und Kaffeepause)

Fortbildungspunkte beantragt

Ann-Christin Kruse
E-plus Apotheken-Marketing
Telefon 04321 307-1313
E-Mail ann-christin.kruse@max-jenne.de

Tobias Harder
E-plus Apotheken-Marketing
Telefon 04321 307-1314
E-Mail tobias.harder@max-jenne.de



Seminare in Neumünster

Faxanmeldung 04321 307-2410

	Datum/Uhrzeit	Seminar	Teilnehmer
<input type="checkbox"/>	05. Okt. 2011 14.00 Uhr–16.15 Uhr	Homöopathie – Für die kalte Jahreszeit	_____
<input type="checkbox"/>	05. Okt. 2011 16.45 Uhr–19.00 Uhr	Homöopathie – Burnout	_____
<input type="checkbox"/>	02. Nov. 2011 15.00 Uhr–18.00 Uhr	Planung von Apothekenaktionen	_____
<input type="checkbox"/>	09. Nov. 2011 15.00 Uhr–18.00 Uhr	Arzneimittelinteraktionen	_____
<input type="checkbox"/>	16. Nov. 2011 16.00 Uhr–18.00 Uhr	Osteoporose	_____
<input type="checkbox"/>	23. Nov. 2011 15.00 Uhr–18.00 Uhr	Waren Sie heute schon auf 180?	_____
<input type="checkbox"/>	30. Nov. 2011 16.00 Uhr–18.00 Uhr	Patientenindividuelle Neuverblisterung von Arzneimitteln	_____
e-learning			
<input type="checkbox"/>	22. Sep. 2011 19.00 Uhr–20.00 Uhr	Stützstrümpfe und Gesundheitssocken	_____

 Apothekenstempel, Datum u. Unterschrift

Seminare in Lübeck

Faxanmeldung 0451 5307-2220

	Datum/Uhrzeit	Seminar	Teilnehmer
<input type="checkbox"/>	21. Sep. 2011 15.00 Uhr–18.00 Uhr	Kommunikation und Rhetorik in der Apotheke	_____
<input type="checkbox"/>	28. Sep. 2011 16.00 Uhr–18.00 Uhr	Virale Atemwegsinfekte	_____
<input type="checkbox"/>	02. Nov. 2011 15.00 Uhr–18.00 Uhr	Arzneimittelinteraktionen	_____
<input type="checkbox"/>	09. Nov. 2011 14.30 Uhr–18.30 Uhr	Kundenorientiertes Umsatzplus	_____
<input type="checkbox"/>	16. Nov. 2011 14.00 Uhr–16.15 Uhr	Gesundheit aus dem Meer	_____
<input type="checkbox"/>	16. Nov. 2011 16.45 Uhr–19.00 Uhr	Grundlagenseminar Diabetes mellitus	_____
<input type="checkbox"/>	23. Nov. 2011 14.00 Uhr–16.15 Uhr	Homöopathie – Für die kalte Jahreszeit	_____
<input type="checkbox"/>	23. Nov. 2011 16.45 Uhr–19.00 Uhr	Homöopathie – Burnout	_____
<input type="checkbox"/>	30. Nov. 2011 15.00 Uhr–18.00 Uhr	Lagerung von Arzneimitteln	_____
e-learning			
<input type="checkbox"/>	22. Sep. 2011 19.00 Uhr–20.00 Uhr	Stützstrümpfe und Gesundheitssocken	_____

Apothekenstempel, Datum u. Unterschrift

Seminare in Lüneburg

Faxanmeldung 04131 8700-2430

	Datum/Uhrzeit	Seminar	Teilnehmer
<input type="checkbox"/>	20. Sep. 2011 16.00 Uhr–18.00 Uhr	Intimgesundheit	_____
<input type="checkbox"/>	09. Nov. 2011 16.00 Uhr–18.00 Uhr	Virale Atemwegsinfekte	_____
<input type="checkbox"/>	10. Nov. 2011 15.00 Uhr–18.00 Uhr	Arzneimittelinteraktionen	_____
<input type="checkbox"/>	16. Nov. 2011 16.45 Uhr–19.00 Uhr	Homöopathie – Burnout	_____
<input type="checkbox"/>	16. Nov. 2011 14.00 Uhr–16.15 Uhr	Homöopathie – Für die kalte Jahreszeit	_____
<input type="checkbox"/>	17. Nov. 2011 14.00 Uhr–16.15 Uhr	Gesundheit aus dem Meer	_____
<input type="checkbox"/>	17. Nov. 2011 16.45 Uhr–19.00 Uhr	Grundlagenseminar Diabetes mellitus	_____
<input type="checkbox"/>	22. Nov. 2011 15.00 Uhr–18.00 Uhr	Die Apotheke als Heimversorger	_____
<input type="checkbox"/>	23. Nov. 2011 10.00 Uhr–15.00 Uhr	Die richtige Aufstellung macht's!	_____
e-learning			
<input type="checkbox"/>	22. Sep. 2011 19.00 Uhr–20.00 Uhr	Stützstrümpfe und Gesundheitssocken	_____

Apothekenstempel, Datum u. Unterschrift

Teilnahmebedingungen

Anmeldung

Für jede Veranstaltung ist eine verbindliche Anmeldung erforderlich. Ein entsprechendes Fax-Formular finden Sie in dieser Seminarbroschüre. Die Anmeldung ist in schriftlicher Form (per Fax oder Post) oder online unter www.max-jenne.de möglich. Bitte füllen Sie das Fax-Formular vollständig und gut leserlich aus und senden Sie dieses Fax an Ihre Jenne-Niederlassung.

Anmeldebestätigung

Sie erhalten bei allen Veranstaltungen eine schriftliche Anmeldebestätigung mit Angabe des genauen Veranstaltungsortes und der Teilnehmergebühr.

Stornierung

Eine kostenfreie Stornierung Ihrer Anmeldung ist bis zwei Wochen vor Veranstaltungsbeginn möglich. **Eine spätere Stornierung ist kostenpflichtig.**

Die Stornierungskosten betragen:

- 10,- € bei einer Teilnahmegebühr in Höhe von 10,- €.
- 15,- € bei einer Teilnahmegebühr von 15,- € bis 60,- €.
- 30% der Teilnahmegebühren bei einer Teilnahmegebühr von mehr als 60,- €.

Bei Nichterscheinen am Veranstaltungstermin wird die volle Teilnahmegebühr fällig. Gerne akzeptieren wir ohne zusätzliche Kosten einen Ersatzteilnehmer.

Zahlungsweise

Die Berechnung Ihrer Teilnahmekosten erfolgt über die Sammelrechnung. Wünschen Sie eine andere Form der Abrechnung, informieren Sie bitte das Sekretariat in Ihrer Jenne-Niederlassung.

Begrenzte Teilnehmerzahl

Bei allen Fortbildungsveranstaltungen ist die Teilnehmerzahl begrenzt. Die Anmeldungen werden in der Reihenfolge des Eingangs berücksichtigt. Ist eine Veranstaltung ausgebucht, werden Sie informiert und wir setzen Sie auf die Warteliste für diesen Veranstaltungstermin. Sofern Teilnehmerplätze zurückgegeben werden, werden diese im Nachrückverfahren nach der Reihenfolge der Warteliste vergeben.

Absage von Veranstaltungen

Wird eine Mindestteilnehmerzahl nicht erreicht, behält sich die Max Jenne Arzneimittel-Grosshandlung KG die Absage der Veranstaltung vor. Wenn eine Veranstaltung durch die Max Jenne Arzneimittel-Grosshandlung KG abgesagt werden muss, werden Sie rechtzeitig informiert. Bereits gezahlte oder abgebuchte Teilnehmergebühren werden zurückerstattet, weitere Kosten werden nicht übernommen.

Hinweis zur Anmeldung

Auf unserer Internetseite www.max-jenne.de finden Sie die aktuellen Termine.

Max Jenne
Arzneimittel-Grosshandlung KG
Kieler Straße 421
24536 Neumünster

Telefon 04321 307-0
Telefax 04321 307-2410

sekretariat@max-jenne.de
www.max-jenne.de



Max Jenne
Arzneimittel-Grosshandlung KG
Hinter den Kirschkatzen 49
23560 Lübeck

Telefon 0451 5307-0
Telefax 0451 5307-2220

sekretariat@max-jenne.de
www.max-jenne.de



Veranstaltungsorte

Max Jenne
Arzneimittel-Grosshandlung KG
Max-Jenne-Straße 3
21337 Lüneburg

Telefon 04131 8700-0
Telefax 04131 8700-2430

sekretariat@max-jenne.de
www.max-jenne.de



Ansprechpartner:



Dirk Tauchmann

Marketingleiter

Telefon 0451 5307-1228



Manuela Boysen

Sekretariat Neumünster

Telefon 04321 307-1211



Hiltrud Febert

Sekretariat Lübeck

Telefon 0451 5307-1221



Christiane Upahl

Sekretariat Lüneburg

Telefon 04131 8700-1231



Max Jenne

Näher dran. Weiter vorn.

Max Jenne

Arzneimittel-Grosshandlung KG

Kiel

Hopfenstraße 20-22

24114 Kiel

Telefon 0431 66408-0

Telefax 0431 66408-2200

Neumünster

Kieler Straße 421

24536 Neumünster

Telefon 04321 307-0

Telefax 04321 307-2410

Lübeck

Hinter den Kirschkaten 49

23560 Lübeck

Telefon 0451 5307-0

Telefax 0451 5307-2220

Lüneburg

Max-Jenne-Straße 3

21337 Lüneburg

Telefon 04131 8700-0

Telefax 04131 8700-2430

www.max-jenne.de